



PENYUSUNAN **PROPOSAL USAHA**

FIKA N.I, M.KEP



PENDAHULUAN

Proposal usaha adalah dokumen tertulis yang berisi perencanaan dan strategi dalam memulai atau mengembangkan bisnis. Proposal ini dibuat untuk meyakinkan investor, mitra bisnis, atau lembaga keuangan agar bersedia memberikan dukungan modal atau kerja sama.



TUJUAN PENYUSUNAN PROPOSAL USAHA



Menyusun strategi bisnis yang terencana dan terstruktur.



Menarik minat investor atau mitra bisnis.



Memudahkan dalam pengelolaan usaha.



Sebagai alat komunikasi antara pelaku usaha dengan pihak lain.



STRUKTUR PROPOSAL USAHA

A. PENDAHULUAN



JUDUL PROPOSAL

Harus jelas dan mencerminkan usaha yang diajukan



RINGKASAN EKSEKUTIF

Gambaran singkat mengenai usaha yang meliputi produk, pasar, dan keunggulan kompetitif.



LATAR BELAKANG USAHA

Alasan mendirikan usaha, peluang pasar, dan potensi pertumbuhan.

B. PROFIL USAHA



Nama Usaha: Identitas usaha yang unik dan mudah diingat.



Jenis Usaha: Menjelaskan bidang bisnis, seperti kuliner, teknologi, jasa, atau manufaktur.



Struktur Organisasi: Susunan tim dalam usaha, termasuk pemilik, manajer, dan karyawan.



Legalitas Usaha: Status hukum usaha (CV, PT, koperasi, atau usaha perorangan)

C. ANALISIS PASAR

TARGET PASAR

Segmen pelanggan yang dibidik berdasarkan demografi, psikografi, dan geografis.

ANALISIS KOMPETITOR

Identifikasi pesaing, keunggulan dan kelemahan mereka, serta strategi bersaing.

STRATEGI PEMASARAN

Cara memasarkan produk, termasuk promosi, distribusi, dan harga.



PROSES PRODUKSI

Langkah-langkah dalam pembuatan produk atau penyediaan jasa.



SUMBER DAYA YANG DIBUTUHKAN

Tenaga kerja, bahan baku, teknologi, dan fasilitas.



LOKASI USAHA

Alasan pemilihan tempat usaha dan dampaknya terhadap bisnis.

RENCANA OPERASIONAL



E. ASPEK KEUANGAN

1. Estimasi Modal Awal: Perhitungan biaya awal, termasuk sewa tempat, peralatan, dan bahan baku.
2. Proyeksi Laba Rugi: Perkiraan pendapatan dan biaya operasional dalam periode tertentu.
3. Sumber Pendanaan: Alternatif pendanaan seperti pinjaman, investor, atau modal pribadi.
4. Analisis Break-Even Point (BEP): Titik di mana pendapatan sama dengan biaya produksi sehingga usaha mulai mendapatkan keuntungan.

Gunakan Bahasa yang Jelas dan Profesional

Hindari kata-kata yang ambigu atau terlalu teknis.

Sajikan Data yang Akurat

Gunakan riset pasar dan data keuangan yang dapat dipercaya.

Gunakan Format yang Rapi dan Menarik

Struktur proposal harus mudah dibaca dengan poin-poin yang jelas.

Berikan Nilai Tambah

Tunjukkan keunggulan usaha dibandingkan kompetitor.

Teknik Penyusunan Proposal Usaha yang Efektif



A high-angle, close-up shot of a clean, white desk. In the upper left, a portion of a white keyboard is visible. Next to it is a white ceramic mug sitting on a round, light-brown cork coaster. To the right of the mug is a clear glass jar filled with several black pens. In the lower left, a white desk lamp with a circular light head is positioned over an open notebook. A pair of silver-handled scissors and a green leaf are also visible in the bottom left corner. The background is a plain, light-colored wall.

**THANK
YOU**